



aescologic ist ein führender Fachhändler für Praxis- und Krankenhausbedarf. Bundesweit schätzen mehr als 2.000 Kunden unsere Kompetenz und Erfahrung.

Zur Unterstützung unseres Wachstums suchen wir Sie als

Verkaufsberater (m/w) im Aussendienst

für den Großraum München.

Ihre Aufgaben

Sie betreuen selbständig Ihren eigenen Kundenkreis. Sie beraten Ihre Kunden nicht nur in der Anwendung unserer Produkte, sondern optimieren mit Hilfe unserer Logistiklösungen die gesamten Logistikprozesse in Praxis und Klinik.

Durch gezielte Akquisition erweitern Sie Ihren Kundenkreis ständig. Die Teilnahme an Messen und Kongressen ist für Sie selbstverständlich. Im Rahmen unserer Akademie verantworten Sie die Planung und Durchführung von Fortbildungsveranstaltungen für Ihre Kunden.

Ihr Profil

Sie kennen sich mit Medizinprodukten sehr gut aus, am besten aus einer Tätigkeit im OP oder in der Ambulanz. Sie sprechen die Sprache von Ärzten und medizinischem Pflegepersonal. Ihr Auftreten ist freundlich, korrekt und verbindlich.

Kenntnisse im Vertrieb wären von Vorteil, sind aber keine Bedingung! Ehrlichkeit, Zuverlässigkeit und die Freude an der Teamarbeit sind jedoch unverzichtbar.

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen ein Arbeitsumfeld, das von gegenseitigem Respekt, Teamorientierung und individuellem Gestaltungsspielraum geprägt ist. Ein attraktives Gehalt und ein Firmenwagen, der auch privat genutzt werden kann, sind selbstverständlich.

Haben Sie Interesse, in einem dynamischen, aber trotzdem familiären Unternehmen etwas zu bewegen? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftige Kurzbewerbung.

aescologic AG

Alte Garten 60

51371 Leverkusen

Ansprechpartner:

Jörg Seibert

Tel.: +49 (0)214-96 00 53 163

seibert@aescologic.de

www.aescologic.de

